FACTUREE®
Il Produttore Online

La Produzione Online: i vantaggi dell’approvvigionamento in serie

» Il futuro dell’acquisto dei componenti di serie «

SPEDIZIONI CO_2 NEUTRALE 100% A IMPATTO ZERO

CERTIFICATO ISO 9001 • 2015 •

FACTUREE®
Il Produttore Online

Sintesi

01 Premessa: un cambiamento di paradigma per il procurement 3

02 La nuova forma di approvvigionamento per la produzione di serie 6
- Approvvigionamento sicuro e flessibile in tempi di crisi 7
- Stabilità dei prezzi e vantaggi in termini di prezzo 8
- Alta qualità grazie al sistema QM basato sui dati 9
- Semplici processi di richiesta e ordinazione digitali 10
- Responsabilità ambientale e contributo alla tutela del clima 11

03 Dal campo: i componenti viaggiano a pieno regime con GHOST-Bike 12

04 Riepilogo 15

Premessa

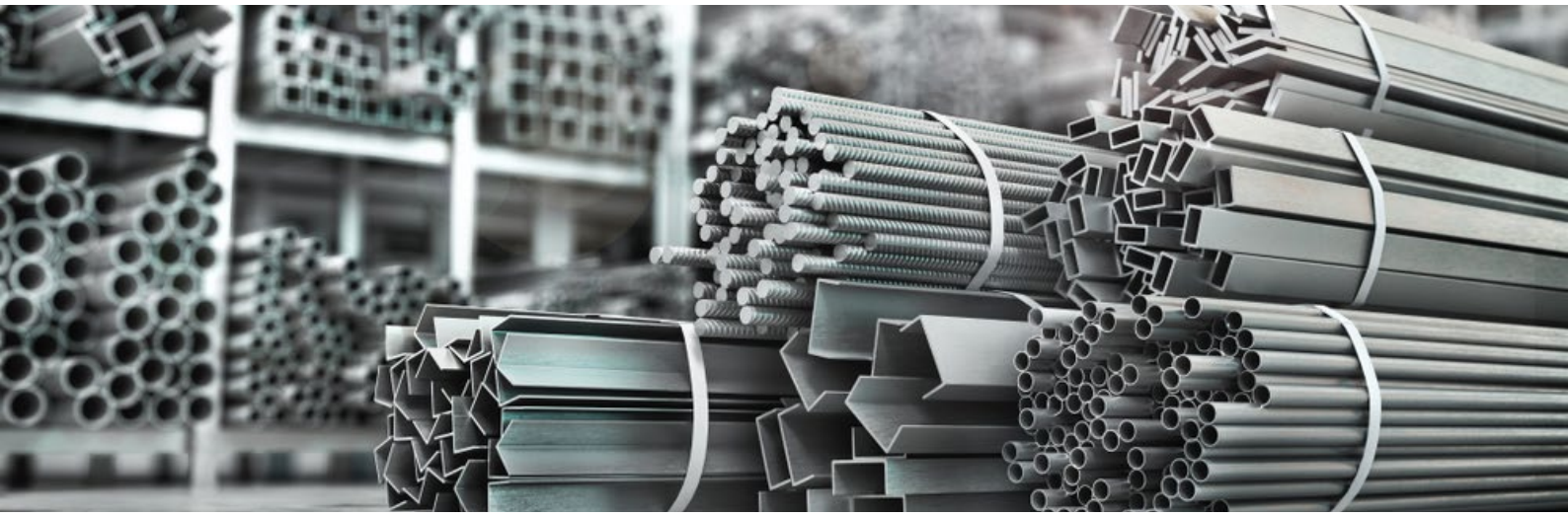
Le aziende che producono in serie stanno affrontando una situazione davvero inedita sul fronte dell'approvvigionamento. Le incertezze e le crisi creano **condizioni più difficili** e **impediscono spesso anche la pianificazione a breve termine**. Allo stesso tempo è necessario **riorganizzarsi in linea con la digitalizzazione** e **reagire alle situazioni in continua mutazione della concorrenza.**

Le aziende sono quindi sottoposte a sollecitazioni di tipo diverso, indotte da

- ✕ **alterazioni globali delle catene di fornitura**
- ✕ **inflazione e aumenti dei costi dell'energia**
- ✕ **scarsità di materie prime**
- ✕ **pressione esercitata dalla concorrenza e dalla digitalizzazione**

Queste condizioni non impongono solo di realizzare una difficile conciliazione di varie discipline, ma richiedono anche prestazioni di eccellenza alle aziende produttrici.

A che cosa sono dovute queste condizioni difficili? Nonostante il persistere della crisi, la domanda di componenti su misura continua a essere alta. **Spesso mancano però le materie prime**. La crisi dell'approvvigionamento è in pieno corso da diversi mesi. La pandemia e le conseguenze della guerra russo-ucraina toccano la situazione degli approvvigionamenti, già di per sé difficile, ripercuotendosi in misura ancora più negativa sulle catene di fornitura e sui flussi commerciali internazionali.



Di conseguenza **sale l'andamento dei prezzi per le materie prime**. A ciò si aggiunge l'**esplosione dei costi energetici**. Tutto questo **incide anche sui prezzi dei rivenditori di materiali e delle ditte che lavorano per conto terzi**. Gli acquirenti industriali devono così fare fronte a condizioni decisamente più complesse. Molti produttori di pezzi su misura **non riescono più a offrire** ai loro clienti **prezzi di vendita stabili** a lungo termine. Si riduce così il periodo di validità delle offerte e non è raro che arrivino persino preventivi validi solo 24 ore. Questo **rende praticamente impossibile la pianificazione** per gli acquirenti.

Nell'acquisto dei componenti per le produzioni di serie, **l'affidabilità, la disponibilità a lungo termine, il mantenimento di un elevato standard di qualità e la stabilità dei prezzi** sono condizioni indispensabili, specie in tempi in cui la pressione della concorrenza si fa più forte per stare al passo della digitalizzazione. Gli aumenti dei prezzi si fanno sentire pesantemente soprattutto nelle grandi serie.

I **problemi di produzione e consegna da parte dei fornitori per conto terzi convenzionali** rendono sempre più evidente la condizione di dipendenza dei costruttori e bloccano l'agilità necessaria per il loro lavoro. In molti casi si assiste pertanto a un cambio di strategia, che prevede il ripiego su **mercati di approvvigionamento e di sbocco** alternativi.

Si sta prendendo sempre più in esame anche la sostituzione delle materie prime e dei materiali. In più si lavora per rendere più efficienti i processi produttivi. **L'obiettivo di questo cambio di strategia è anche quello di ridurre le dipendenze.**

Sono proprio le situazioni di crisi che hanno portato alla luce le grandi criticità dei processi di approvvigionamento tradizionali come le dipendenze dai fornitori, il taglio delle vie di rifornimento e i colli di bottiglia delle consegne. E mentre quindi la produzione per conto terzi convenzionale si scontra con i propri limiti, **guadagna campo la Produzione Online.**

Questa forma moderna di approvvigionamento riduce sensibilmente il **rischio di interruzioni delle forniture e di ritardi**. Un Produttore Online che dispone di una vasta rete di partner è maggiormente in grado di adattarsi velocemente alle circostanze del momento, ad esempio ridistribuendo le capacità produttive.

Minimizza così i colli di bottiglia nelle consegne, riuscendo a onorare anche progetti grandi e impegnativi, come ad es. nella produzione di serie di CNC. Le aziende possono riorganizzare i processi di approvvigionamento digitali, senza dover accrescere le proprie competenze digitali o dover introdurre nuove tecnologie. **La Produzione Online consente pertanto di garantire flessibilità, affidabilità e indipendenza da singoli fornitori o paesi.** Tutto questo si traduce in **capacità di affrontare il futuro.**

La nuova forma di approvvigionamento per la produzione di serie

L'approccio della **Produzione Online riunisce i punti di forza di diversi esperti su una piattaforma B2B**. Il cliente può dunque avvalersi di un'ampia scelta di partner di rete, tecnici di produzione e di trattamenti di superficie, il tutto da un'unica fonte. Per ogni esigenza si riesce a trovare **il produttore più adatto** con un processo di selezione basato sull'intelligenza artificiale.

Questo modello garantisce agli acquirenti nella produzione di serie:

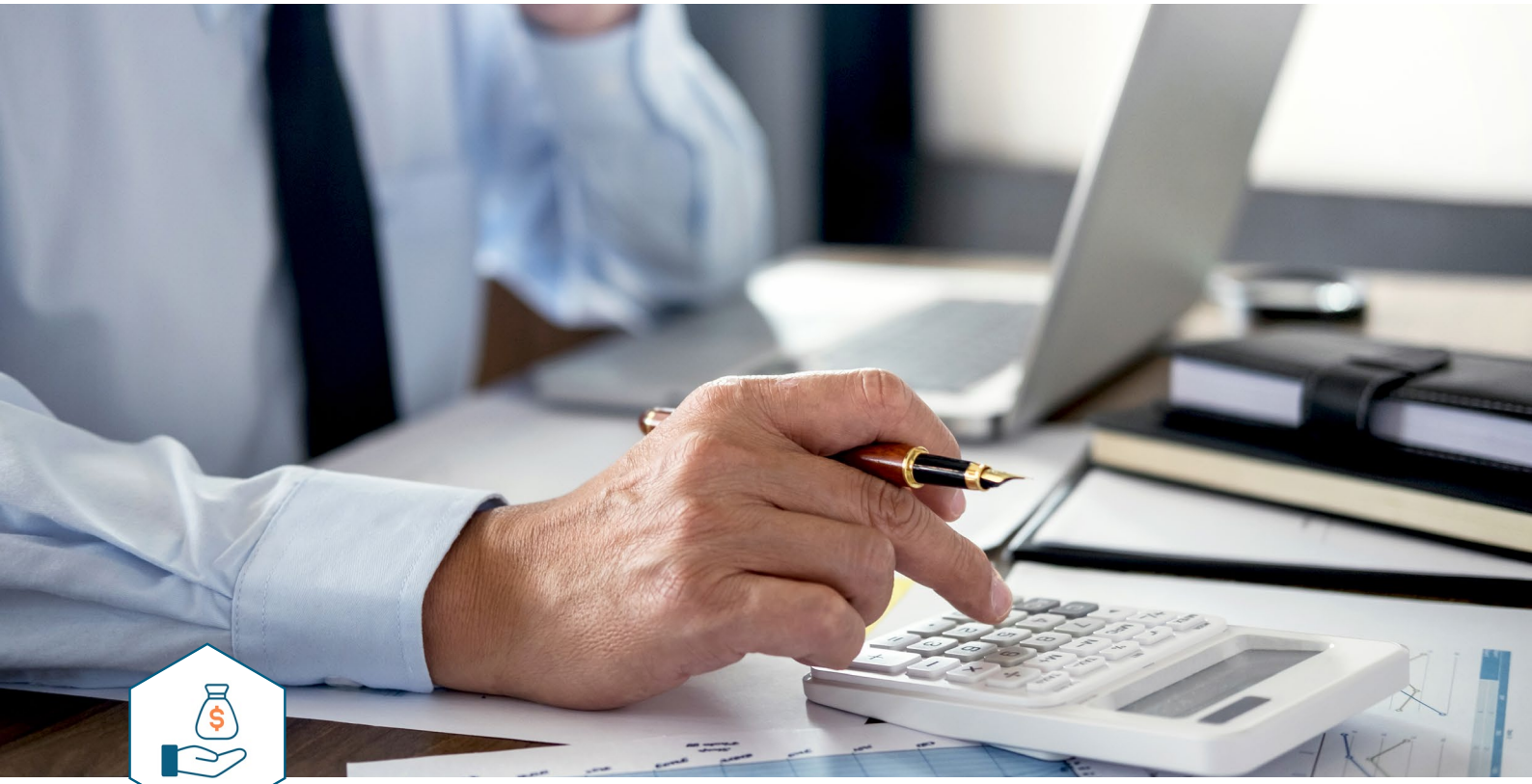
- approvvigionamento sicuro e flessibile in tempi di crisi
- alta qualità grazie al sistema QM basato sui dati
- responsabilità ambientale e contributo alla tutela del clima
- stabilità dei prezzi e vantaggi in termini di prezzo
- semplici processi di richiesta e ordinazione digitali

Approvvigionamento sicuro e flessibile in tempi di crisi

L'approccio della **Produzione Online** consente di **contrastare i ritardi nell'approvvigionamento dei materiali e le difficoltà di consegna** e di garantire così la **stabilità dei processi di procurement.** Poiché FACTUREE è costantemente informata sulle capacità dei suoi partner produttivi, riesce a distribuire o riorganizzare le commesse in base alle singole esigenze. Questo permette di offrire costantemente una **scelta molto ampia di materiali.** E con essa, una grande flessibilità e capacità di pianificazione.

La Produzione Online crea quindi **indipendenza da singoli fornitori.**

FACTUREE può accedere a un'enorme rete produttiva, comprendente più di 2.000 partner che operano in quasi tutti i settori della tecnica di produzione, dalla lavorazione a CNC a quella delle lamiere, dalla stampa 3D ai procedimenti di fusione e forgiatura fino alla tecnica per il trattamento della superficie. Questo permette ad esempio di acquistare da una sola fonte prodotti realizzati con tecniche completamente diverse come la piegatura della lamiera, la fusione e la forgiatura. Si possono realizzare produzioni di piccole e grandi serie, ma anche progetti di prototipi. Grazie alle sue capacità di produzione pressoché illimitate, Il Produttore Online riesce a **rispondere ai cambiamenti del momento in modo molto più flessibile e affidabile rispetto a quanto non possa fare una singola azienda produttrice.**



Stabilità dei prezzi e vantaggi in termini di prezzo

Anche per quanto riguarda il prezzo, particolarmente importante nella produzione di serie, la Produzione Online offre vantaggi evidenti. Una piattaforma di produzione B2B è in grado di raccogliere in modo pratico le richieste dei clienti e di raggiungere così un volume di ordinazioni più alto di quello di un singolo cliente. Altri **vantaggi significativi in termini di prezzo** vengono poi soprattutto dalla **selezione basata su un algoritmo di intelligenza artificiale** e dal **confronto di produttori altamente specializzati** dotati di macchine e di scorte di materiali adeguate. Tutto questo ha effetti positivi sui prezzi delle offerte. **Con FACTUREE gli aumenti dei prezzi non vengono riapplicati sui clienti** (spesso a spese dei margini da realizzare) in modo da garantire la sicurezza della pianificazione. Solo in casi assolutamente eccezionali avviene un adeguamento dei prezzi all'aumento dei costi dei materiali. La selezione mirata dei produttori permette a FACTUREE di compensare i fattori di influsso del mercato. Il Produttore Online può inoltre contare su una buona posizione di negoziazione con i partner.

La validità delle offerte di FACTUREE è di 14 giorni, mantenibile anche in una condizione di tensione del mercato. L'offerta viene inviata spesso **nello stesso giorno** in cui il cliente invia la richiesta, e **comunque il tempo di risposta massimo garantito è di 48 ore.**

Alta qualità grazie al sistema QM basato sui dati

I vantaggi in termini di flessibilità e di prezzo non vanno certo a deperimento della qualità. Anzi, avviene il contrario. Per l'approvvigionamento dei componenti per la produzione, la **rete di FACTUREE** ha una disponibilità costante di **più di 15.000 macchine per i progetti.** Per ogni progetto FACTUREE seleziona **con un algoritmo di intelligenza artificiale il produttore più adatto in termini di qualità, prezzo e tempi di consegna.** Questa scelta intelligente riduce al minimo i reclami, poiché si garantisce che l'incarico verrà affidato al fornitore più idoneo. Si tratta di un aspetto particolarmente importante per la produzione di serie.

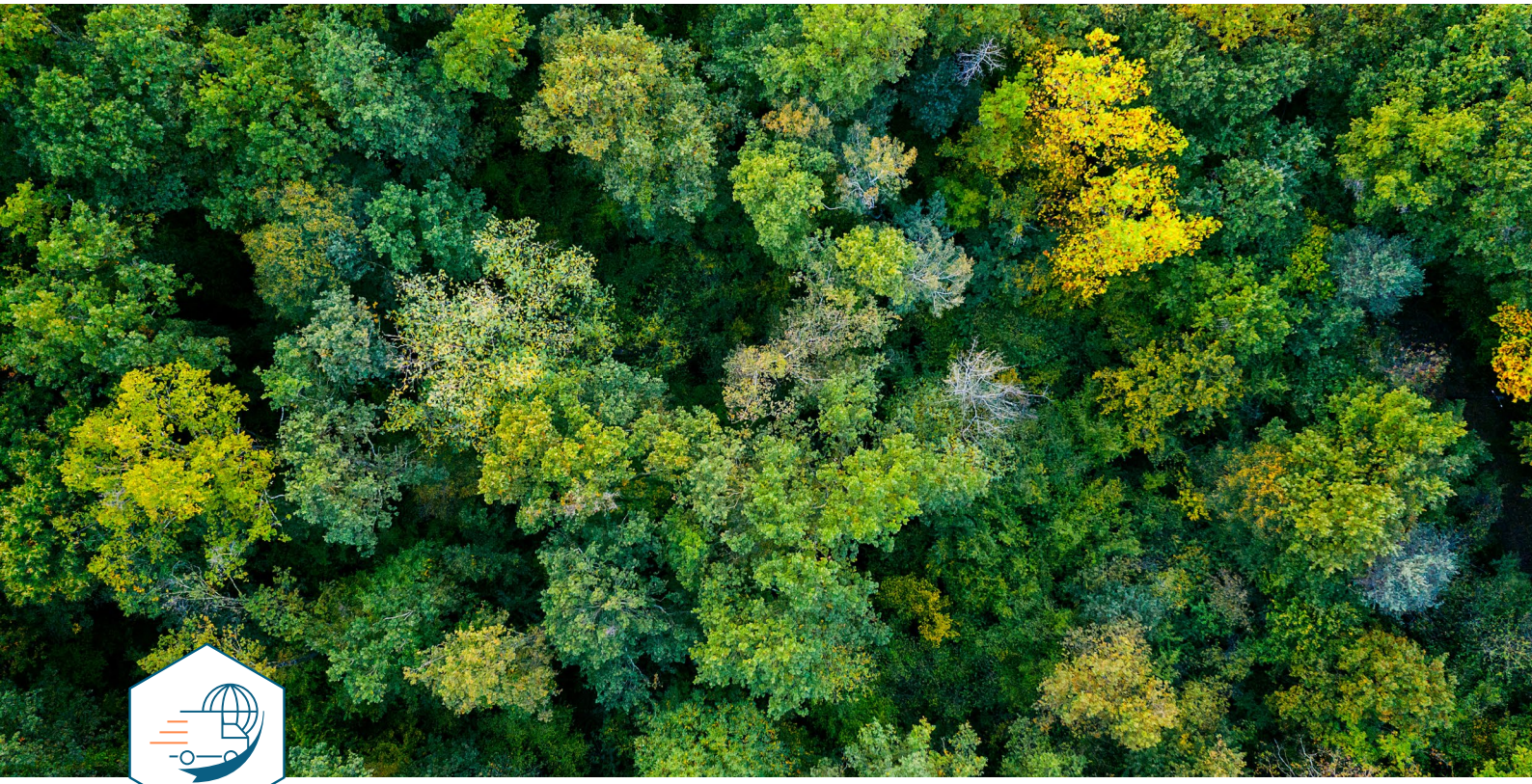
Tutti i partner produttivi sono soggetti a un **sistema di gestione della qualità continuo e gestito da dati, certificato ISO 9001**. Anche i partner della logistica vengono sottoposti a verifiche di affidabilità e selezionati di conseguenza. Per tutta la durata del processo **FACTUREE è l'unico partner contrattuale e interlocutore** e si assume la piena responsabilità del rispetto dei termini di consegna e della qualità dei pezzi.

Semplici processi di richiesta e ordinazione digitali

L'approvvigionamento del futuro è chiaramente incentrato anche sulla semplicità. Il **processo di invio delle richieste in FACTUREE è parzialmente automatizzato** e si conclude così **in una stesura rapida dell'offerta.**

Uno speciale Request Tool permette di evadere le richieste con pochi clic. FACTUREE offre pertanto un chiaro vantaggio rispetto ai fornitori Instant Pricing: lo strumento di richiesta raccoglie tutte le informazioni presenti, inviate dal cliente ad esempio in forma di dati CAD e di disegni tecnici in formato pdf. La **richiesta estremamente rapida e la lettura dei disegni da parte di FACTUREE semplifica in misura significativa il lavoro del cliente.** Per ottenere un prezzo con gli strumenti di Instant Pricing concorrenti, il richiedente deve infatti digitare manualmente tutte le informazioni necessarie in una maschera di inserimento. Il processo dunque diventa impegnativo in termini di tempo.

Il rapido ottenimento di un'offerta si svolge quindi a "spese" di un maggiore lavoro da parte del cliente. FACTUREE invece tiene in considerazione e ottimizza fattivamente il tempo che l'utente impiega per inviare la richiesta.



Responsabilità ambientale e contributo alla tutela del clima

FACTUREE si assume anche una responsabilità ambientale. La **consegna espressa della merce sul territorio europeo è interamente a impatto climatico zero,** poiché tutte le **emissioni di CO2 prodotte con la spedizione vengono compensate al 100%**. Questo è possibile grazie alla collaborazione con South Pole, uno dei fornitori leader a livello mondiale di progetti di tutela climatica, che incentiva progetti di provata efficacia (dotati di certificazione Gold Standard). Citiamo ad esempio il progetto di tutela del clima Prony, che costruisce impianti eolici nella Nuova Caledonia.

Il progetto Prony per la protezione del clima: **Impianti eolici per la Nuova Caledonia**

- 116 turbine eoliche con una produzione annua di 40 GWh
- 36.000 tonnellate di CO2 risparmiate all'anno
- Efficacia dimostrata (certificato Gold Standard)

Per saperne di più sul progetto Prony

Dal campo: i componenti viaggiano a pieno regime con GHOST-Bike

I vantaggi offerti dalla **Produzione Online nella produzione di serie** sono evidenti in questo **esempio del settore ciclistico.**

L'azienda GHOST-Bikes è stata fondata più di 25 anni fa a Waldsassen, nell'Alto Palatinato, ed è cresciuta fino a diventare un'impresa operante su scala globale, che produce ogni anno più di 150.000 biciclette. Il suo assortimento comprende anche bici Gravel, mountain-bike e anche biciclette elettriche da montagna, da città e da trekking.

Da quando è scoppiata la pandemia da coronavirus, il mondo ha assistito a un vero e proprio boom della bicicletta. Ad avere particolare successo sono state le biciclette a pedalata assistita. Ma sono proprio le bici elettriche che hanno una struttura complessa e richiedono la massima precisione. Secondo GHOST-Bikes, **la complessità dei prodotti di questo settore aumenta costantemente, specie per il boom del segmento delle biciclette elettriche.** Parallelamente cresce la domanda. Si è quindi alla costante ricerca **di metodi di produzione ottimizzati, che apportino più efficienza e più vantaggi in termini di prezzo mantenendo la qualità molto alta.**

Con FACTUREE, l'azienda ha optato per la strada della Produzione Online e ha quindi esternalizzato la realizzazione in serie dei diversi pezzi mediante fresatura, tornitura, piegatura di lamiere e la produzione di singole parti. I componenti forniti a GHOST-Bikes sono da una parte **pezzi realizzati con il metodo della piegatura per il fissaggio sicuro della batteria al telaio della bicicletta.** Dall'altra Il Produttore Online fornisce un **pezzo forgiato** che funge **da elemento di raccordo tra il cavalletto e il telaio della bicicletta. I componenti consentono** inoltre a **GHOST-Bikes di elaborare e trasformare in breve tempo soluzioni tecniche funzionali nel settore dei prototipi.**

Un criterio determinante per GHOST-Bikes è stato il fatto che FACTUREE è in grado di offrire da un'unica fonte e di serie i procedimenti più diversi, dalla tornitura e fresatura alla lavorazione delle lamiere fino alla forgiatura. Un altro criterio importante è stata la capacità del Produttore Online di garantire tempi di consegna molto brevi e di offrire tutte le tecniche di produzione necessarie. **Con il suo modello di rete online, FACTUREE è in grado di far realizzare singoli pezzi con la massima precisione da fornitori specializzati e di consegnarli velocemente.**

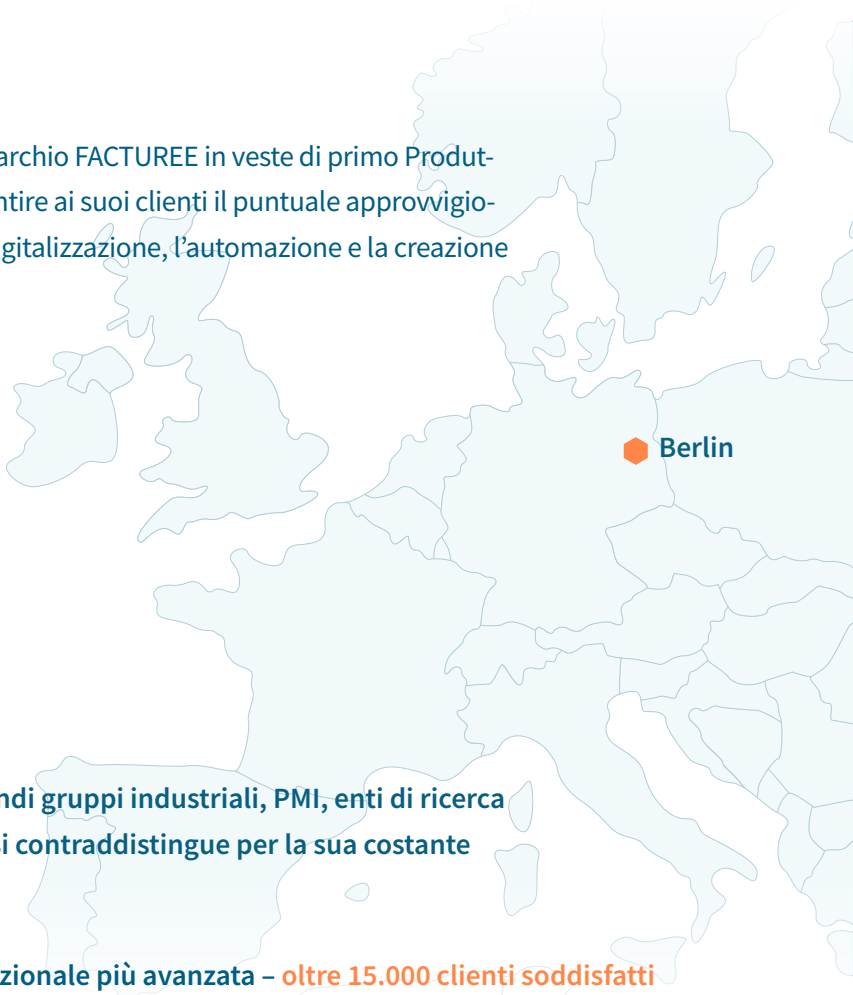
Tutti i componenti sono stati prodotti in breve tempo e con un alto grado di qualità. Per finire, anche la formulazione dei prezzi e l'assistenza hanno contribuito a convincere il cliente.

FACTUREE – Il Produttore Online

La cwmk GmbH con sede a Berlino opera sotto il marchio FACTUREE in veste di primo Produttore Online. L'azienda persegue l'obiettivo di consentire ai suoi clienti il puntuale approvvigionamento di componenti di produzione tramite la digitalizzazione, l'automazione e la creazione di una rete produttiva.

Clienti acquisiti nei settori:

- Costruzione di macchine e impianti
- Tecnologia medica
- Robotica
- Automotive
- Automotive e aerospace



Tra i clienti che abbiamo soddisfatto vi sono grandi gruppi industriali, PMI, enti di ricerca e università. FACTUREE opera in tutta Europa e si contraddistingue per la sua costante crescita nei paesi europei.

Dall'industria manifatturiera alla ricerca internazionale più avanzata – oltre 15.000 clienti soddisfatti

Parker · SIEMENS energy · CERN · FREUDENBERG INNOVATING TOGETHER · FESTO

Riepilogo

Per l'approvvigionamento, la Produzione Online si sta mettendo sempre più in evidenza come alternativa alla produzione per conto terzi convenzionale. I modelli di produzione che comportano la dipendenza da un fornitore non sono più al passo coi tempi. Il modello della **Produzione Online risponde alle esigenze delle aziende produttrici che si trovano a dover reagire in modo sempre più flessibile ai cambiamenti del mercato. E non solo in tempi di crisi.** La Produzione Online sostiene **azioni di potenziamento dell'efficienza sostenibili** e serve le aziende proponendosi come **accompagnatore importante sul percorso che porta all'Industria 4.0.** Il networking entra nell'industria non solo a livello tecnico, ma si rivela importante anche per favorire la collaborazione tra i diversi attori. Il **futuro dell'approvvigionamento sta** dunque **nelle piattaforme e negli ecosistemi.**

Con il suo approccio in forma di rete e con il rigoroso procedimento di selezione dei suoi partner, FACTUREE mette a disposizione numerose capacità produttive altamente qualificate. Il Produttore Online consente alle aziende produttrici di poter contare sul **puntuale approvvigionamento dei componenti di serie,** offrendo in particolare c**apacità di pianificazione** e vantaggi in termini di prezzo. Tenendo conto anche dell'elevata **qualità del prodotto,** è possibile creare così un **vantaggio concorrenziale** determinante.

Approfittate dell'approvvigionamento all'avanguardia di componenti su misura

FACTUREE – Il Produttore Online

+49 30 629 3939-0

info@facturee.de

www.facturee.de/it

FACTUREE – Il Produttore Online
cwmk GmbH
Oudenarder Str. 16
13347 Berlin - Germania

© Copyright 2023 — FACTUREE® è un marchio registrato di cwmk GmbH.